

งานสัมมนาผู้นำชุมชน ประเทศไทย ครั้งที่ 29 จ.ตรัง

คุณสมบัติเริ่มต้นเดือน พฤษภาคม 2554 — กันยายน 2554

1. ตำแหน่งผู้บริหารการขาย (SE)- ผู้จัดการขายระดับอาวุโส (SSM)

มีคะแนนส่วนตัว 300 คะแนน รวมกับกลุ่มให้ครบ 5,400 คะแนน Solid 4 เดือน
ติดต่อกัน รับสิทธิ์ร่วมงานสัมมนา 1 ท่าน

มีคะแนนส่วนตัว 300 คะแนน รวมกับกลุ่มให้ครบ 12,000 คะแนน Solid ภายใน
เดือนใดเดือนหนึ่งในช่วงทำคุณสมบัติ รับสิทธิ์ร่วมงานสัมมนา 1 ท่าน

มีคะแนนส่วนตัว 300 คะแนน รวมกับคะแนนกลุ่มให้ครบ 24,000 คะแนน Solid
ภายในเดือนใดเดือนหนึ่ง รับสิทธิ์ร่วมงานสัมมนา 1 ท่านและได้สิทธิ์พาผู้ติดตามได้อีก
1 ท่าน

2. ตำแหน่งผู้จัดการขายระดับเพชร DSM —ผู้จัดการขายระดับมงกุฎเพชร CDM

มีคะแนนส่วนตัว 300 คะแนน มีสายงาน QSE 6 สายงาน และมีคะแนนกลุ่ม
5,400 คะแนน ขึ้นไป Solid ระยะเวลา 3 เดือน ติดต่อกันในช่วงระยะเวลาทำ
คุณสมบัติสามารถรับสิทธิ์ร่วมงานสัมมนาได้ 1 ท่าน

3. ดำรงตำแหน่งผู้จัดการขายระดับมงกุฎหลวง RCM — ผู้จัดการขายระดับ

มงกุฎอิสริยะ RCD

มีคะแนนส่วนตัว 300 คะแนน มีสายงาน QSE 10 สายงาน และคะแนนกลุ่ม 5,400
คะแนนขึ้นไป Solid ระยะเวลา 3 เดือน ติดต่อกันในช่วง ระยะเวลาทำคุณสมบัติ
รับสิทธิ์ร่วมงานสัมมนาได้ 1 ท่าน